

Economía

Cuatro firmas valencianas crecen más de un 1.000 % en tres años

► Exquisite Fruits, Ficomsa, Newker y Activos Concursales están entre las 100 europeas con más crecimiento

JOSÉ LUIS GARCÍA VALÈNCIA

■ Cuatro empresas valencianas se encuentran entre las cien mercantiles europeas con un crecimiento más rápido entre 2012 y 2015. Así figura en un informe elaborado por el diario de referencia económica *Financial Times*, que recopila las mil empresas que han visto multiplicar sus ingresos de forma exponencial en poco tiempo, auténticas aceleradoras en ventas.

En el caso valenciano, destaca por su posición en el ránking la empresa de Gandia Exquisite Fruits, que creció un 2.662 % entre 2012 y 2015 en su negocio dedicado a la comercialización de fruta y verdura, especialmente de caqui y frutas con hueso.

Según destaca su ceo, Daniel Vidal, la firma compra básicamente en la Comunitat Valenciana, y tiene oficinas comerciales en mercados como Ucrania, Emiratos Árabes y socios en Canadá o Indonesia. Esta empresa, paradójicamente, ha decidido dejar en *stand by* un mercado como el británico, uno de los principales destinos de fruta valenciana, hasta que se aclare el escenario del *brexit*. Lo mismo que Estados Unidos tras la llegada de Trump, aunque Exquisite Fruits sí tiene un buen mercado en Canadá.

Esta compañía nacida en 2010 es la quinta española del ránking y la primera valenciana. Ocupa la vigesimoséptima posición europea. Cerró 2016 con 6,8 millones de facturación y prevé acabar 2017 con más de once millones.

En el número 35 del listado aparece Ficomsa Servicios Financieros, una firma valenciana especializada en servicios financie-



Joaquín Oliete Artal (Director General de Activos Concursales S.L. y el portal de Subastas Online www.eactivos.com)

El comercio electrónico lidera el ránking

España es el país que más empresas ha colocado entre las cien primeras del listado que elabora *Financial Times*

J. L. G. VALÈNCIA

■ El listado de *Financial Times* encumbra a Londres como el mayor

hub de empresas aceleradas de toda Europa. España ocupa el quinto lugar, por detrás de Francia, Italia, Reino Unido y Alemania, aunque si se acota el análisis a las cien primeras, España lidera la clasificación, con 30 mercantiles.

Entre los sectores, las empresas dedicadas al comercio electrónico lucen las mayores tasas de crecimiento acelerado, como casas

de apuestas, de música por internet, o plataformas de envío de comida a domicilio. Lidera el ránking europeo la alemana Hello Fresh, que tiene su negocio en el envío de comida elaborada a casa y facturó en 2015 casi 305 millones de euros, con un crecimiento del 13.159 % en apenas tres años. Construcción, energía y transporte son otros sectores destacados.

Entre las que más crecen, la firma de financiación alternativa Ficomsa es la tercera con mayor volumen en ventas

ros no bancarios y que cerró 2015 con 107 millones de facturación, un 2.139 % que en 2012. Ficomsa vivió en 2015 la entrada del fondo de inversión británico Chenavari, y también está participada por Areo Sarl, de Luxemburgo.

El caso de la firma que dirige Andrea Uribe es sorprendente ya que, en general, el listado está compuesto por pequeñas firmas, que son las que pueden protagonizar estos crecimientos espectaculares. Ficomsa, sin embargo, es la tercera de más volumen entre las 50 que más y más rápido han crecido en Europa.

En el lugar 42 aparece Newker, otra empresa dedicada a la comercialización, con sede en Castelló y que en tres años, desde su fundación en 2012, se ha situado en 12 millones de facturación, un 1.652 %. Según explica Alfonso Edo, director de marketing, se trata de una comercializadora de cerámica con marca propia. Los productos que vende con su propio diseño están fabricados íntegramente en Castelló. «Nacimos en plena crisis con vocación internacional. El 95 % de las ventas las realizamos fuera», señala Edo.

Finalmente, en el lugar 99 de la lista de *Financial Times* y como cuarta valenciana aparece Activos Concursales, una mercantil surgida a finales de 2009, ya con la crisis en marcha, y especializada en liquidaciones de empresas. La firma que dirige Joaquín Oliete se ofrece a los administradores como una consultoría tecnológica para la venta de activos a través de internet. Facturó 2,5 millones en 2015.

Fomento dice que recogerá el 100 % de la mediación en la reforma de la estiba

► De la Serna quiere que el Consejo de Ministros apruebe la reforma lo antes posible por la amenaza de multa del TJUE

EFE MADRID

■ El Ministerio de Fomento prevé presentar «lo antes posible» al Consejo de Ministros el real decreto ley de reforma de la estiba y está elaborando un reglamento que recogerá el 100 % del acuerdo de mediación planteado por el presidente del Consejo Económico y Social (CES), Marcos Peña. La reforma de la estiba se hará, así, mediante un real decreto ley, del que cuelga, como dis-

posición y desarrollo reglamentario, un real decreto que contempla la mediación, precisó ayer el ministro de Fomento, Íñigo de la Serna.

El titular de Fomento añadió que la intención de su departamento es que la reforma de la estiba vaya lo antes posible al Consejo de Ministros porque la notificación que han recibido del Tribunal de Justicia de la Unión Europea (TJUE) deja «bien claro» que ya no hay más margen y que, por lo tanto, la segunda sentencia «puede caer en cualquier momento».

No obstante, el ministro no concretó si lo va a llevar al Consejo de Ministros del próximo

día 21 de abril o a los siguientes, según ha indicado a los medios de comunicación en un acto sobre el Corredor Mediterráneo organizado por la Generalitat de Catalunya.

Tras alabar la «muy importante» labor que hizo el mediador, De la Serna explicó que ahora la tarea de Fomento es «sencilla» porque se trata «única y exclusivamente» de recoger el 100 % de la mediación en ese real decreto, que colgará del real decreto ley de reforma de la estiba.

Preguntado por el respaldo a la reforma de la estiba por parte del resto de grupos parlamentarios en el Congreso de los Diputados, el ministro dijo que el Go-

bierno está trabajando con todos ellos en estos momentos.

En este sentido, De la Serna confía en que en la nueva solución, que no es una propuesta del Gobierno, sino fruto de una mediación con medidas apuntadas por los sindicatos y por la patronal, «se puede encontrar la fórmula para, por un lado, garantizar el mantenimiento del empleo y para, por otro, favorecer la mejora de la productividad de los puertos y, finalmente, abrir los instrumentos de ayuda para ese proceso de reestructuración».

Diálogo con los estibadores

El ministro añadió que el secretario de Estado de Infraestructuras, Julio Gómez-Pomar, ha hablado personalmente con los sindicatos y les hará entrega de lo que es el borrador del real decreto antes de su tramitación administrativa.

EFE/F. ALVARADO



El ministro De la Serna.